

PROJEKTPRÆSENTATION

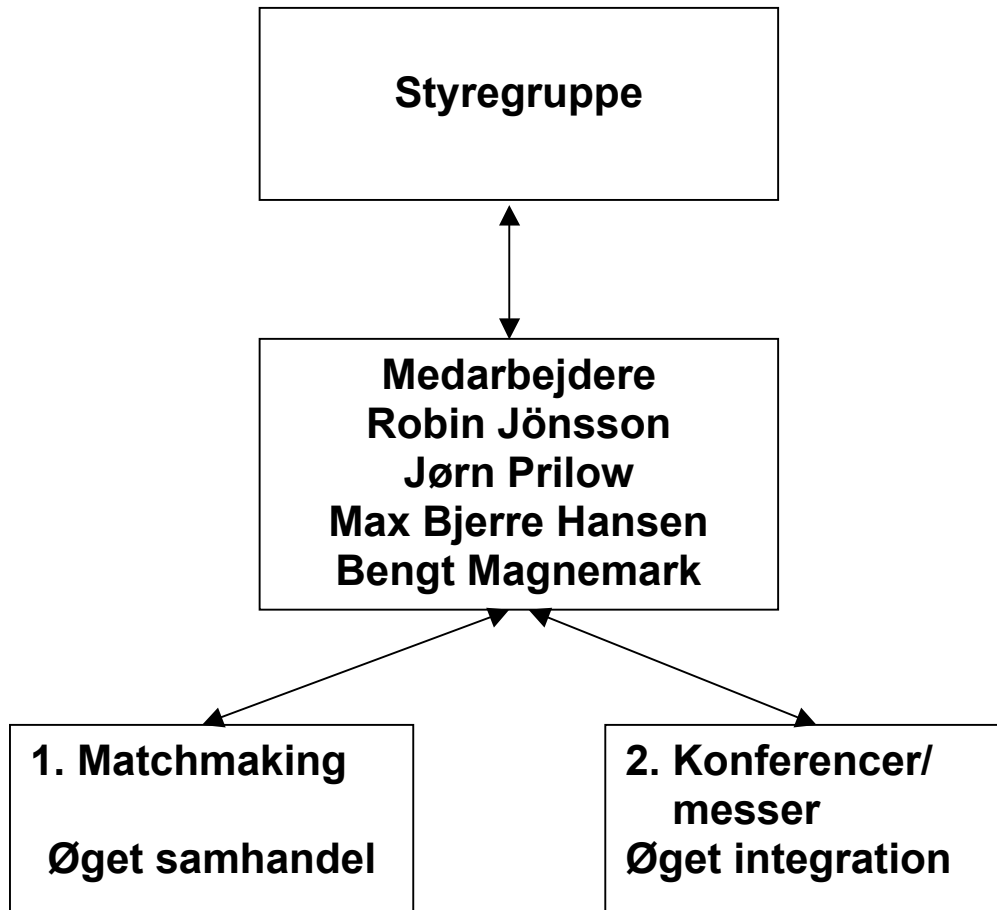
MATCHMAKING FOR VIRKSOMHEDER I ØRESUNDSREGIONEN

2005 - 2006

1. Projektdata

- Styregruppe:** **Direktør Peter Slaatorn**, Helsingør Turist og Erhvervsforening/
Erhvervsservice Frederiksborg Amt.
Næringslivsdirektør Sten-Åke Tjärnlund, Helsingborgs stad/NOSAM
kommunerne i Nordvästra Skåne (Bjuv, Båstad, Helsingborg, Höganäs,
Klippan, Landskrona, Svalöv, Åstorp, Ängelholm samt Örkelljunga kommuner)
Projektleder Ulf Kyrling, Region Skåne.
Projektleder Rune R. Andersen, Hovedstadens Udviklingsråd HUR.
Adm. direktør Michael Lange, EVU, Københavns og Frederiksberg
Kommuner
Udviklingschef Jeppe Als, Helsingør Kommune.
Regionchef Tommy Lindqvist, Sydsvenska Industri och Handelskammaren.
Regionschef Peter Janson, Företagarne Skåne
Guy Rambech, Nyföretagarcentrum Skåne.
Repræsentant fra SSSV kommunerne (Malmö stad og Burlöv, Eslöv, Kävlinge,
Lomma, Lund, Staffanstorps, Svedala, Trelleborg samt Vellinge kommuner)
Næringslivschef Per-Anders Green, Bromölla /Skåne Nordost. (Bromölla,
Hässleholm, Hörby, Kristianstad, Osby, Perstorp samt Östra Göinge
kommuner)
Utvecklingsdirektør Lars-Åke Ståhl, Europa Direkt Skåne i Ystad,
repræsentant for SÖSK-området (Simrishamn, Sjöbo, Skurup, Tomelilla og
Ystad kommuner)
Erhvervschef Carsten Gjessing, Bornholms ErhvervsCenter.
Erhvervskonsulent Helle Bagger, Holbæk Regionens
Erhvervsråd/Vestsjællands Amt
Projekt- og Souschef Torben Andersen, Storstrøms Erhvervscenter i
Vordingborg/Storstrøms Amt
Erhvervskonsulent Jesper Poulsen, Næstvedsegnens Erhvervskontor
Koordinator Henrik Kohl, Erhvervsservice Roskilde Amt
Centerchef Marlene Haugaard, Erhvervsservicecenter for Københavns Amt
- Organisation:** Jørn Prilow (DK), Øresundsutveckling
Robin Jönsson (S), Øresundsutveckling
Max Bjerre Hansen (DK), Øresundsutveckling
Bengt Magnemark (S), Øresundsutveckling
- Finansiering:** HUR – Hovedstadens Udviklingsråd
Region Skåne
HH samarbejdet
EU Interreg III A.
- Geografisk område:**
Sjælland og Bornholm (Interreg III området)
Skåne
- Tidsplan:** 1. Januar 2005 til 31. december 2006 (2 år)

2. Projektstruktur



Projektadresser:

Postadresse: H.P. Christensens Vej 1 Rönnowsgatan 8
DK - 3000 Helsingør S - 252 25 Helsingborg

Telefon: +45 49 25 21 00 +46 42 10 70 68
 Telefax: +45 49 25 21 10 +46 42 10 70 06
 Mobiltelefon: +45 28 94 08 33 +46 708 13 19 54
 E-mail: jp@helsingorerhverv.dk rj.oresundsutveckling@telia.com
 Web: www.oresundsudvikling.dk

3. Projektets baggrund

Erfaringerne fra arbejdet i HH regionens hidtidige cross border projekt, Øresundsutveckling, viser at Øresundsregionen er et vækstcenter med utallige forretningsmuligheder på tværs af landegrænsen, samt at Øresundsutveckling igennem nu 5 år har været en betydelig aktør i HH regionens integrationsproces.

Da Region Skåne og HUR i deres nye grænseoverskridende samarbejdsinitiativ for øget vækst i Øresundsregionen også har ønsket at etablere en grænseoverskridende erhvervsserviceplatform for de små og mellemstore virksomheder, har de ønsket at indgå i et samarbejde med Øresundsutveckling om at varetage denne opgave i hele Øresundsregionen fremover. Ved at sikre ØresundsUtvecklings kompetence vil det derved være muligt, hurtigt og effektivt, at etablere en sådan platform der som facilitator kan bane vejen for Øresundsregionens virksomheder så effektivt som muligt.

Som et supplement skal platformen udvides med aktiviteter på konference/messeområdet samt også omfatte målgruppen med iværksættere/nye virksomheder.

4. Projektets formål

Nærværende projekt bygger på de indhøstede erfaringer fra det hidtidige gennemførte Interreg-projekt, Øresundsutveckling, hvis formål var at gøre "afstanden" mindre og virksomhedernes marked større i HH regionen.

Ved at udvide denne hidtidige erhvervsserviceplatform for øget samhandel over Sundet i HH regionen til et langt større område der dækker hele Region Skåne, Sjælland og Bornholm, bliver det muligt forlangt flere virksomheder og iværksættere, at de i en indledende fase kan få undersøgt deres forretningsmulighederne på den anden side. Dette større geografiske arbejdsområde skaber samtidig meget større forudsætninger for matchmaking.

Målene for projektets aktiviteter samt størrelsen på det geografiske indsatsområde er følgende:

- Aktivitetsområde 1: Skal som erhvervsserviceplatform styrke de små og mellemstore virksomheders samhandel i hele Øresundsregionen ved som "fødselshjælper"/facilitator at hjælpe med at bane vejen for små og mellemstore virksomheder over Øresund så effektivt som muligt. Herudover vil der også blive arbejdet med at få etablere grænseoverskridende netværssamarbejder. I målgruppen indgår ligeledes iværksættere/nye virksomheder.
- Aktivitetsområde 2: Skal medvirke til at udvikle og afholde dansk-svenske konference- og kontaktmesser. Erfaringerne fra hidtil afholdte pilotarrangementer på området skal videreudvikles, samtidig med at det geografiske dækningsområde skal udvides til hele Øresundsregionen. Større messer giver større effekt. Indsatsen vil i denne aktivitet være i form af inspiratorer, igangsættere, rådgivere og medarrangører. Aktiviteten vil i de kommende år sætte fokus på indkøb/handel samt matchmakingsarrangementer. Med hensyn til matchmakingaktiviteterne gennemføres disse i andet regie men Øresundsutveckling tilbyder at gå ind med resourcer i planlægning og markedsføring som det fx sker i Helsingborg arrangementet der afholdes i november 2005.

- Geografisk skal der etableres en erhvervsserviceplatform, der omfatter hele Region Skåne, Sjælland og Bornholm.

5. Samarbejdsstruktur

Geografisk skal projektet udvide den nuværende erhvervsserviceplatform med det allerede etablerede erhvervsamarbejde mellem Helsingør Turist og Erhvervsforening, Hillerød Erhvervsråd, Helsingør Turist og Erhvervsråd, Stenløse/Ølstykke erhvervskontor, Helsingborgs Stad, Sydsvenska Industri- och Handelskammaren samt erhvervskontorerne i Helsingborgs 9 omliggende kommuner til de øvrige erhvervskontorer/organisationer som findes i det nye geografiske område. Herudover vill Nyföretagarecentrum Skåne og indgå.

Samarbejdet vil foregå på den måde, at netværkspartnerne indgår som en integreret del af projektets erhvervsserviceplatform og på denne måde medvirke til, at projektets ressourcer forøges betragteligt.

Gennem et systematisk samarbejde og løbende erfaringsudveksling med projektets konsulenter vil erhvervsserviceplatformen således blive et godt værktøj, når man skal hjælpe hinanden i de grænseoverskridende klientopgaver. Grundlæggende vil de danske projektkonsulenter og danske netværkspartnere kunne hjælpe de svenske netværkspartneres klienter ind i Danmark og vice versa. En samarbejdsaktivitet vil også blive gennemførelse af temamøder med fokus på mulighederne på den anden side af Sundet, og hvad der i øvrigt kan hjælpes med.

Samarbejdsområderne i netværket vil blive med fokus på matchmaking, messer og konferencer samt om erfaringsudveksling og kompetenceløft inden for grænseoverskridende konsulenttydelser.